

вопросам бюджетной политики и утвержден постановлением Коллегии Расчетной палаты. Счетная палата Украины, 2014. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.ac-rada.gov.ua/control/main/uk/publish/>

article/602600?cat\_id=34761

16. Зиновьева И.С. Экономические проблемы развития лесного фонда территории // Актуальные проблемы экономики и права. 2012. № 2. С. 36-39.

## WAYS TO IMPROVE TAX SYSTEM OF FORESTRY IN UKRAINE

© 2014

*T.A. Matsievich*, Assistant of the Department «Finance and Credit»  
*Kherson National Technical University, Kherson (Ukraine)*

*Annotation:* Forest policy - a set of measures aimed at ensuring the protection, reproduction and efficient, balanced use of all resources, mineral properties and other forest values, civilization needed today and in the future. A prerequisite for its successful implementation is the system of management of forests and the forest sector of the economy at the international and national levels.

*Keywords:* taxation of forestry, forest policy, forest resources, economic incentives, tax laws, the natural environment.

УДК 372.881.1

## ФОРМИРОВАНИЕ И ОПТИМИЗАЦИЯ ФИНАНСОВЫХ ПОТОКОВ НА ПРЕДПРИЯТИЯХ ОБОРОННО-ПРОМЫШЛЕННОГО КОМПЛЕКСА

© 2014

*A.З. Намитулина*, кандидат экономических наук, доцент кафедры  
«Государственные и муниципальные финансы»  
*Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации, Москва (Россия)*

*Аннотация:* В рыночных условиях залогом выживаемости предприятия оборонно-промышленного комплекса служит ее финансовая устойчивость и возможность получения государственного заказа на продукцию военного назначения. Финансовая устойчивость, отражает такое состояние финансовых ресурсов, при котором организация, свободно маневрируя денежными средствами, способна путем их эффективного использования обеспечить бесперебойный процесс производства и реализации продукции (работ, услуг). Для оценки финансовой устойчивости, а также платежеспособности и эффективности на предприятиях оборонно-промышленного комплекса необходим анализ финансового состояния, в том числе и отрасли и региона.

*Ключевые слова:* финансирование, финансовые ресурсы, государственный оборонный заказ, финансовая устойчивость предприятия, платежеспособность предприятий оборонно-промышленного комплекса.

*Постановка проблемы в общем виде и ее связь с важными научными и практическими задачами.* Оценка экономической финансовой эффективности проектов является одним из наиболее важных этапов. Она включает детальный анализ и интегральную оценку всей финансово-экономической информации, характеризующей инвестиционные затраты и издержки при реализации проекта. Проведение комплексного анализа статистической информации по финансам организаций невозможно без соответствующего методического обеспечения. Для оценки финансово-хозяйственной деятельности предлагается система показателей, обобщающая отечественный и мировой опыт финансового анализа. Информационной базой для расчета предполагаемой системы показателей являются данные статистической и бухгалтерской отчетности.

Информационной основой ежемесячного и ежеквартального анализа финансово-хозяйственной деятельности организаций может служить оперативная статистическая отчетность. Для анализа информации по итогам за год, кроме статистической отчетности, могут использоваться данные бухгалтерской отчетности.

Целью оценки отчетности системы показателей для анализа финансово-хозяйственной деятельности организаций является выявление качества и перспектив деятельности предприятий. Такая система показателей необходима для определения потенциала в деловом сотрудничестве, оценки эффективности вложения инвестиций, для принятия деловых производственно-хозяйственных и управленческих решений по улучшению или стабилизации работы, как отдельно взятой организации, так и отрасли или региона в целом.

Анализ финансово-хозяйственной деятельности состоит из следующих этапов:

- анализ имущества организаций и источников его формирования;
- анализ платежеспособности и финансовой устойчивости;
- анализ финансовых результатов организаций, эффективности использования активов и источников их

формирования;

- оценка финансового состояния организаций.

Методы оценки эффективности инвестиционных проектов основаны преимущественно на сравнении прибыльности инвестиций в различные проекты. При этом в качестве альтернативы вложений средств в рассматриваемый проект выступают финансовые вложения в другие производственные объекты, помещение финансовых средств в банк под проценты или их обращение в ценные бумаги.

Необходимо осуществлять расчет показателей эффективности инвестиционных проектов в привязке к моменту приведения разновременных платежей.

Также необходимо рассчитывать показатель нормы дисконтирования. Экономический смысл, которой состоит в соответствии минимально приемлемой для инвестора норме дохода на капитал ставке привлечения депозитов в коммерческих банках. Чистый поток платежей включает в качестве доходов прибыль от производственной деятельности и амортизационные отчисления, а в качестве расходов - инвестиции в капитальное строительство, воспроизводство выбывающих в период производства основных фондов, а также на создание и накопление оборотных средств.

Внутренней нормой доходности (IRR) называется значение нормы дисконтирования, при котором чистый приведенный доход обращается в нуль. Внутренняя норма доходности представляет собой расчетную ставку процентов, при которой чистый приведенный доход, соответствующий этому проекту и равен нулю.

В качестве альтернативы вложениям финансовых средств в инвестиционный проект рассматривается помещение тех же средств под некоторый банковский процент. Распределенные во времени доходы, получаемые от реализации инвестиционного проекта, также помещаются на депозитный счет в банке под тот же процент.

Инвестирование финансовых средств в проект при ставке ссудного процента даст в итоге тот же суммарный доход, что и помещение их в банк на депозитный счет.

При этой ставке ссудного процента обе альтернативы помещения финансовых средств экономически эквивалентны. Таким образом, если реальная ставка ссудного процента меньше внутренней нормы доходности, то инвестирование средств в него выгодно. IRR является граничной ставкой ссудного процента, разделяющей эффективные и неэффективные инвестиционные проекты. Уровень IRR полностью определяется внутренними данными, характеризующими инвестиционный проект. Предположения об использовании чистого дохода за пределами проекта не рассматриваются.

Методика определения внутренней нормы доходности зависит от конкретных особенностей распределения доходов от инвестиций и самих инвестиций. Величина IRR зависит не только от соотношения суммарных капитальных вложений и доходов от реализации проекта, но и от их распределения во времени. Чем больше растянут во времени процесс получения доходов в результате сделанных вложений, тем ниже значение внутренней нормы доходности.

Еще один важный показатель эффективности финансовых вложений – это срок окупаемости. Определяется, срок окупаемости, как период времени, в течение которого инвестиции будут возвращены за счет доходов, полученных от реализации инвестиционного проекта. То есть, продолжительность периода, в течение которого сумма чистых доходов, дисконтированных на момент завершения инвестиций, равна сумме инвестиций.

На величину срока окупаемости, помимо интенсивности поступления доходов, существенное влияние оказывает используемая норма дисконтирования доходов. На практике могут встретиться случаи, когда срок окупаемости инвестиций не существует.

При отсутствии дисконтирования эта ситуация возникает в случае, если срок окупаемости больше периода получения доходов от производственной деятельности. При определенных соотношениях между инвестициями, доходами и нормой дисконтирования срок окупаемости может просто не существовать (стремиться к бесконечности).

Основной недостаток срока окупаемости как показателя эффективности капитальных вложений заключается в том, что он не учитывает, весь период функционирования производства и, следовательно, на него не влияют доходы, которые будут получены за пределами срока окупаемости.

Если срок окупаемости больше некоторого принятого граничного значения, то инвестиционный проект исключается из состава рассматриваемых. Срок окупаемости, должен использоваться не в качестве критерия выбора инвестиционного проекта, а лишь в виде ограничения при принятии решения.

Показатель рентабельности, или индекс доходности, представляет собой отношение приведенных доходов к приведенным на ту же дату инвестиционным расходам.

При норме дисконтирования, меньшей IRR, рентабельность больше 1, что означает некоторую дополнительную доходность проекта при рассматриваемой ставке процента. Случай, когда рентабельность проекта меньше единицы, означает его неэффективность при данной ставке процента.

На практике, для оценки эффективности инвестиционного проекта наиболее часто используют внутреннюю норму доходности и чистый приведенный доход. Показатели применяют одновременно, так как внутреннюю норму доходности можно рассматривать как качественный показатель, характеризующий доходность единицы вложенного капитала, а чистый приведенный доход является абсолютным показателем, отражающим масштабы инвестиционного проекта и получаемого дохода.

Кроме рассмотренных показателей оценки эффективности при принятии решения о целесообразности финансирования инвестиционного проекта должны

учитываться различные ограничения и неформальные показатели. В качестве ограничений могут выступать предельный срок окупаемости инвестиций, требования по охране окружающей среды, безопасности персонала и др. Неформальными показателями могут быть: проникновение на перспективный рынок сбыта продукции, вытеснение с рынка конкурирующих компаний, политические мотивы и т.п.

Таким образом, приоритет выбранного промышленного направления в финансировании его проектов, определяется его значимостью в структуре промышленности государства и эффективностью использования ресурсной базы в этом секторе экономики.

**Значимость отраслей в научном потенциале ВПК России (%)**



**Рисунок 1 – Отраслевой потенциал ВПК России**

Исследование экономических факторов кризисного функционирования российской экономики выявило в качестве основного параметра, коррелируемого с темпами падения ВВП - занятость населения. Вопрос о влиянии научно-технического прогресса на экономический рост требует дополнительного исследования. Такое исследование проведено в частности В. Родионовым. По его мнению, современная модель кооперации хозяйствующих субъектов отражает прямую зависимость эффективности занятости от уровня технологического передела, то есть технологического прогресса, который в свою очередь можно оценить на основе соотношения в затратах (себестоимости) производимой продукции живого и овеществленного (прошлого) труда.

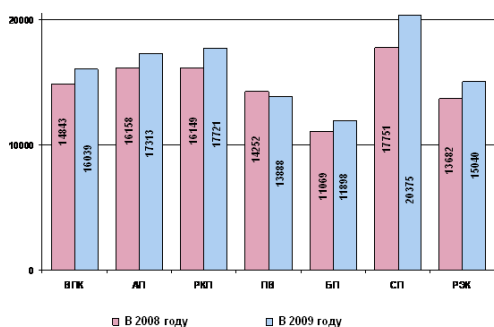
Помимо абсолютного сокращения занятых в промышленности на 3,1 млн. чел. наблюдается и снижение эффективности занятых в промышленности за счет неблагоприятных структурных сдвигов. Потери от неблагоприятных структурных сдвигов, сопоставимы с абсолютным сокращением численности работающих в промышленности.

Учитывая изложенное, полученную оценку можно использовать как цель и индикатор реформирования. По отношению к ОПК ее направления могут быть определены как проведение прогрессивной структурной перестройки предприятий при опережающем росте эффективности занятости, обеспечивающем компенсацию временных неблагоприятных последствий, связанных с остановкой и закрытием отдельных производств и сокращением численности их работников.

Стимулирующим показателем занятости населения при расчете эффективности финансовых вложений в сектор ОПК может стать средний уровень заработной платы.

Данный показатель является определяющим для выявления недостатков в расчете коэффициента рабочей силы необходимой для реализации эффективного производства с учетом технического прогресса и дефицита финансовых ресурсов.

**Средняя заработная плата работников промышленного сектора ВПК по отраслям (руб.)**



**Рисунок 2 – Заработная плата работников промышленного сектора ВПК по отраслям**

Как видно из приведенного примера на предприятиях ОПК структура ФОТ в каждом секторе не равнозначна и имеет существенные различия в зависимости от сектора промышленности.

**Среднемесячная заработная плата в ВПК и России (руб.)**



**Рисунок 3 – Средняя заработная плата в ВПК**

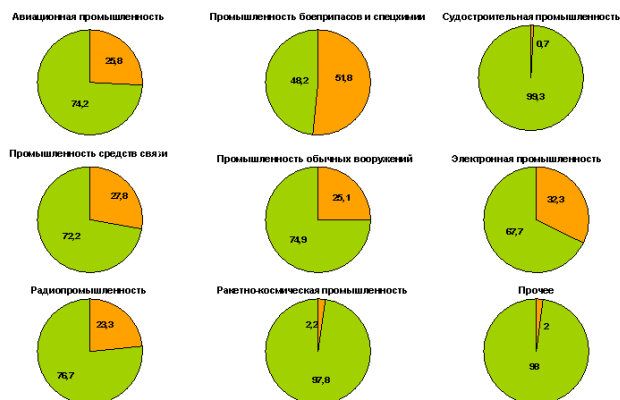
Динамика отраслевых изменений имеет неблагоприятную тенденцию спада производства приводит к сокращению рабочей силы, а снижение объемов производства к уменьшению заработной платы. Полученные результаты еще раз подтверждают необходимость корректировки инвестиционной политики в промышленности. Показатель относительной эффективности занятости с учетом вышеизложенного, можно выбрать как важный критерий оценки отраслевой инвестиционной привлекательности. Наложив его на шкалу приоритетов территориального развития, получаем простой инструмент регионально-отраслевого управления инвестиционной деятельностью. В складывающейся кооперации и разделении труда наукоемкие технологии, маркетинг и финансы сосредоточены в богатых регионах. Структура занятости в них по форме напоминает перевернутую пирамиду, и обеспечивает им получение сверхприбылей. В основании пирамиды - начальные технологические переделы (добыча и переработка исходного сырья), а на вершине - заключительные (торговля и финансы). Продукция более низких слоев технологических переделов является исходным полуфабрикатом для последующих, более высоких слоев. При этом стоимость товара на каждом технологическом переделе формируется по затратному принципу. Величина прибыли, включаемой в цену произведенного товара, определяется по норма-

тиву ко всем произведенным затратам, к полной себестоимости продукции. В результате чем выше уровень технологического передела, тем больше в себестоимости продукции затрат прошлого труда, больше масса прибыли при одних и тех же затратах живого труда т.е. его эффективность. В бедных регионах структура занятости такова, что основание значительно превосходит по объему верхнюю часть. Формирование положительной динамики увеличения численности работающих с одновременным прогрессивным изменением структуры занятости обеспечивает рост благосостояния региона и его населения, является важнейшей целью управления. Россия вовлекается в мировое разделение труда с явно выраженной тенденцией сырьевой страны, т.е. с обремененностью в этом варианте развития событий на отсталость и бедность, что противоречит ее национальным интересам. Российские базовые отрасли переключаются с внутреннего на внешний рынок, что формирует внутри страны неэффективную структуру занятости. Однако уровень технологического передела дает качественную оценку рабочих мест. Она дополняется количественной оценкой - численностью рабочих мест создаваемых как в месте приложения инвестиций, так и по всей технологической цепочке (вторичная занятость).

Таким образом, в оценке инвестиционных проектов по параметру эффективности занятости рассматриваются две стороны в зависимости от конкретной ситуации выбирается вариант инвестиционной программы лучший по структуре занятости для данного региона, то есть обеспечивается селекционно-инновационная инвестиционная стратегия.

Важнейшей задачей является выравнивание уровней социально-экономического развития регионов и территорий. Без этого становится невозможным поддержание ее динамической устойчивости. Примером создания стабильных условий хозяйствования в оборонно-промышленном комплексе, является создание государственных корпораций в отрасли, одна из которых функционирует под названием «Ростехнологии».

**Доля предприятий, входящих в ГК "Ростехнологии" в отраслях ВПК (%)**



**Рисунок 4 – Доля предприятий в отраслях ВПК**

В отраслевую структуру ГК «Ростехнологии» входят предприятия всех направлений ОПК.

Чтобы создать привлекательные условия для приема инвестиций необходимо в первую очередь организовать четкую систему привлечения капитала и определить приоритеты. В посткризисном периоде необходимы такие мероприятия как:

- обеспечение прозрачности действующего законодательства по инвестициям;
- отрегулированное инвестиционное и финансовое управление, четкий механизм по приему инвестиций при котором все участвующие подразделения управления работала, как единая команда на конечный результат; мировой опыт показывает, что успех реализации ин-



вестиционных программ и проектов обеспечивает именно система «инвестиционного» управления;

- сформированный механизм пропорционального участия в инвестициях частных, смешанных и общественных организаций, которые должны быть увязаны с приоритетами развития региона.

**Отраслевая структура предприятий, входящих в ГК "Ростехнологии" (ед.)**

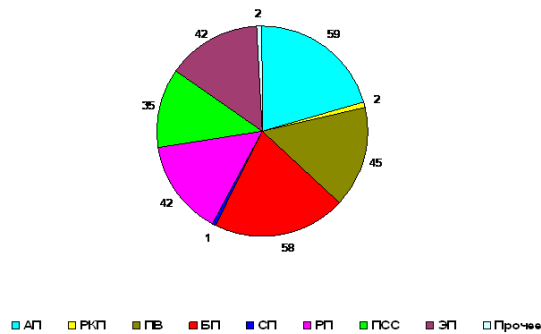


Рисунок 5 – Отраслевая структура предприятий

Когда инвестиции направляются на реализацию крупных проектов в промышленности на реализацию в первую очередь высокоэффективных проектов в отраслях высоких технологий, необходимо соблюдение ряда условий для этих финансовых вложений:

- определение показателя занятости с оценкой эффективности его структуры, как индикатора и цели экономических вложений;
- выявить тенденции социально-экономического уровня развития регионов и территорий;
- сформировать четкую систему привлечения капитала и приоритетов инвестирования.

Как видим в ходе исследования, экономическая деятельность, направленная на извлечение прибыли, несет в себе риск, вызываемый многовариантностью решаемых задач. Риск в общем смысле представляет собой возможную опасность, неприятность. Это позволяет определить

экономический риск как возможную опасность потерь, возникающих при принятии и реализации экономических решений, в том числе связанных с финансированием инвестиционных проектов.

*Выводы исследования и перспективы дальнейших изысканий данного направления.* Рассматривая особенности финансового обеспечения оборонно-промышленного комплекса, необходимо рассматривать вопрос предоставления государственных гарантий предприятиям ОПК. Одним из способов активизации инвестиционной деятельности в ОПК является развитие корпоративных форм хозяйствования. Корпорации в ОПК концентрируют огромные финансовые ресурсы, что дает возможность им осуществлять внутрифирменную диверсификацию капитала и выжить в неблагоприятных экономических условиях.

#### СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1. Постановление Правительства РФ от 22.05.04 г. № 249 (ред. от 23.12.04 г.) «О мерах по повышению результативности бюджетных расходов» // СПС «Гарант» (Вер. 7.02.1.058 от 13.02.2010 г.).
2. Руководство о финансовом обеспечении и особенностях бюджетного учета в Вооруженных Силах Российской Федерации. Приказ Министра обороны РФ №250дсп от 7.05.2008 г.
3. Указ Президента РФ от 05.02.2010 г. №146 «О Военной доктрине Российской Федерации» // Независимое военное обозрение. - 2010. № 5.
4. Об утверждении классификации расходов по бюджетной смете Министерства обороны Российской Федерации. Приказ Министра обороны РФ №200дсп от 30.04.2008 г.
5. Балыбердин А.Л. Финансирование национальной обороны: вопросы теории и практики: Научное издание. - М.: Издательство «Палеотип», 2004.
6. Бюджетная система России: Учебник для вузов / Под ред. проф. Г.Б. Поляка. - М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2003. 29 с.
7. Военный бюджет государства. Методы обоснования и анализа / Под общей редакцией Г.С. Олейника. - М.: Воениздат. 2000. 180 с.
8. Воробьев В.В. Финансово-экономическое обеспечение оборонной безопасности России: проблемы и пути решения. - С.-Пб.: Изд-во С.-Пб. ГУЭФ, 2003. 35 с.

### FORMATION AND OPTIMIZATION OF FINANCIAL FLOWS FOR ENTERPRISE MILITARY INDUSTRIAL COMPLEX

© 2014

*A.Z. Namitulina*, candidate of economical science, associate professor of the chair «State and municipal finance»

*Financial University under the Government of the Russian Federation, Moscow (Russia)*

*Annotation:* In market conditions guarantee the survival of the enterprise military-industrial complex is its financial stability and the possibility of state orders for military goods. Financial stability reflects a state of financial resources, in which the organization freely maneuvering cash, capable by their effective use to ensure the sustainability of the production and sale of goods (works, services). To assess the financial stability and solvency and efficiency in the defense -industrial complex needs analysis of financial condition, including the industry and the region.

*Keywords:* financing, financial resources, the state defense order, the financial stability of the enterprise solvency of the defense-industrial complex.