

ляет 619 единицы, в том числе:

- 189 номеров в гостиницах категории «четыре звезды»;
- 205 номеров в гостиницах категории «три звезды»;
- 319 номеров в гостиницах категории «две звезды».

Покрытие имеющегося дефицита предлагается за счет реализуемых инвестиционных проектов под строительство гостиниц.

Для обновления действующей инфраструктуры размещения также актуальны меры государственной поддержки.

В целях снижения сроков окупаемости проектов, стимулирования инвестиций в сектор туристической и снижения себестоимости турпродукта планируется дальнейшее предоставление государственной поддержки в форме субсидий на возмещение части процентной ставки по кредитам коммерческих банков на поддержку субъектов туристической деятельности, реализующих инвестиционные проекты в сфере туризма.

В связи с длительностью окупаемости проектов по строительству гостиниц (7-8 лет) и в целях оказания поддержки инвесторам необходимо перенаправить бюджетные финансовые потоки [8].

Для решения задач по развитию гостиничной инфраструктуры, а также создания условий для последующего эффективного управления созданным гостиничным фондом необходимо внедрение механизмов по снижению сроков окупаемости проектов.

Итак, Черкасская область имеет большой туристско-рекреационный потенциал, который может удовлетворить, как потребности населения области, так и приезжих из других регионов, стран [9]. Потенциал области позволяет развивать на ее территории почти все виды современного туризма - автомобильного (в связи с созданием международных транспортных коридоров), познавательного, научного, спортивного (конного, пешеходного, водного, велосипедного) и зеленого.

## СПИСК ЛИТЕРАТУРЫ

- 1.Бейдик А.А. Рекреационно-туристские ресурсы Украины: Методология и методика анализа, терминология, районирование / А.А. Бейдик. – К.: Киевский университет, 2001. – С.89
- 2.Гавриленко А.П. Экогеография Украины: [учебное пособие] / А.П. Гавриленко. – К.: 2008. – 180 с.
- 3.Бейдик А.А. Словарь-справочник по географии туризма, рекреологии и рекреационной географии / А.А. Бейдик. – К.: Институт туризма Федерации профсоюзов Украины, 1998. – 130 с.
- 4.Бейдик А.А., Новикова В.И. Рекреационно-туристские ресурсы Среднего Поднепровья (на примере Черкасской области) / А.А. Бейдик, В.И. Новикова // Туризм в XXI веке: глобальные тенденции и региональные особенности: Мат. 2 междунар. научно-практической конф. – К.: Украина, 2002. – С.485–498
- 5.Новикова В.И. Ресурсно-рекреационный потенциал Черкасской области: общественно-географическая оценка рекреационной деятельности / В.И. Новикова // Научные записки. Серия: География. – 2007. – Вып. 13. – С.8-14
- 6.Побиванец К.В. Проблемы управления использованием курортно-рекреационного потенциала Черкасской области [электронный ресурс] / К.В. Побиванец. - Режим доступа: [http://www.rusnauka.com/12\\_KPSN\\_2009/.doc.htm](http://www.rusnauka.com/12_KPSN_2009/.doc.htm)
- 7.Украина туристическая: регионы, районы и города, ведущие предприятия, личности [электронный ресурс] / [П. Костенко В. Вовкун А. Пахля Б. Олейник и др.]. – К.: Украинский издательский консорциум, 2008. – Режим доступа к книге: [http:// who-iswho.com.ua/book/ukrtour.html](http://who-iswho.com.ua/book/ukrtour.html)
8. Авралева Н.В., Ефимова И.Н. Анализ деятельности региональных органов власти Нижегородской области в области туризма [электронный ресурс]. – Режим доступа: [www.fup.unn.ru/files/avrалеv.doc](http://www.fup.unn.ru/files/avrалеv.doc)
- 9.Официальный портал Черкасской областной государственной администрации [электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.oda.ck.ua/index.php?9&article=17>

## ACTUAL PROBLEMS OF FORMATION OF THE TOURIST-RECREATIONAL COMPLEX OF CHERKASSY REGION

© 2012

**A.P. Klimenko**, post-graduate student of the chair «Economy of enterprise, finances, accounting and audit»  
*Pavlo Tychyna Uman State Pedagogical University, Uman (Ukraine)*

*Keywords:* recreation, tourism, regulation, hotel industry.

*Annotation:* This article explores the structure of tourist and recreational complex. Explored the basic elements of tourism and recreational complex. Analysis of tourist and recreational resources of the Cherkassy region. Investigated the current state of the hotel industry of region.

УДК 339.92

## АНАЛИЗ СОВРЕМЕННЫХ ФОРМ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ИНТЕГРАЦИИ

© 2012

**И.В. Кобелева**, кандидат педагогических наук, доцент кафедры «Экономика и предпринимательство»  
*Магнитогорский государственный университет, Магнитогорск (Россия)*

*Ключевые слова:* интеграция, общий рынок, таможенный союз, валюта.

*Аннотация:* В работе дана характеристика основных форм международной интеграции: зона свободной торговли, таможенный союз, общий рынок, экономический союз и полная экономическая интеграция. Рассмотрена структура отдельных интеграционных блоков. Изучены проблемы функционирования валютных союзов.

Развитие интеграции приводит к качественным изменениям, требующим политико-правового оформления. Выделяются следующие политико-правовые формы: зона свободной торговли, таможенный союз, общий рынок, экономический союз и полная экономическая интеграция.

Зона свободной торговли характеризуется устранением тарифов и квот между странами-членами. Каждый участник вправе применять собственные правила в торговле с третьими странами. Среди наиболее известных зон: Европейская ассоциация свободной торговли, Европейский союз, Североамериканская зона свободной торговли (НАФТА), Организация Азиатско-Тихоокеанского экономического сотрудничества (АТЭС)

и др.

Образование зон свободной торговли не вносит принципиальных изменений в мировое хозяйство. Активизация таких процессов с одной стороны способствует развитию международной торговли (в рамках зон, блоков, регионов), а с другой - создает для нее ряд препятствий, свойственных любому в той или иной степени закрытому формированию.

В частности, учреждение льготных тарифов в рамках регионального объединения приводит к тому, что торговля ведется неэффективно. Международная практика свидетельствует, что высокие внешние тарифы, например, рынка МЕРКОСУР приводят к тому, что Аргентина,

Бразилия, Парагвай и Уругвай импортируют товары друг у друга, даже если для них было бы выгоднее купить их где-то еще.

Создание таможенного союза предполагает отсутствие тарифных ограничений на перемещение товаров внутри блока и введение общего внешнего тарифа. Влияние таможенного союза на торговлю заключается в создании новых товарных потоков и изменении существующих направлений торговли. Первое воздействие следует рассматривать как положительный эффект создания таможенного союза. Оно возникает в результате отмены таможенных пошлин и других мер защиты неэффективного национального производства. Увеличивается общественное богатство, поскольку возрастает импорт более дешевых товаров [1].

Отклонения торговых потоков выражаются в замене одних стран – источников импорта другими. Влияние этого фактора может быть положительным (более дешевый источник импорта), отрицательным (более дорогой источник импорта), нулевым.

С 1 января 2010 года на территории России, Белоруссии и Казахстана введен единый таможенный тариф и единая номенклатура ВЭД, функции внешнеторгового регулирования переданы Комиссии Таможенного союза. В июле 2010 года вступил в действие единый Таможенный кодекс.

С 1 апреля 2011 года отменён транспортный контроль на границе России и Белоруссии, с 1 июля 2011 года перенесен на внешний контур таможенный и транспортный контроль с границы России и Казахстана. Завершилось формирование единого таможенного пространства, единой таможенной территории. Таможенный союз России, Беларуси и Казахстана сформирован [2].

Общий рынок отличается устранением барьеров на пути движения не только товаров, но и факторов производства. Эти меры направлены на выравнивание условий конкуренции, повышение общественного благосостояния.

Примеры общего рынка:

-Андская группа (англ. The Andean Community или исп. Comunidad Andina, CAN);

- Европейская экономическая зона (англ. European Economic Area, EEA), объединяющая ЕС, Норвегию, Исландию и Лихтенштейн;

- Общий рынок Карибского сообщества (англ. Caribbean Community single market, CARICOM);

- Центральноамериканский общий рынок — торгово-экономический союз стран Центральной Америки;

- Южноамериканский общий рынок — экономический союз стран Южной Америки [3].

Экономический союз представляет собой «продвинутый» общий рынок, в котором страны-члены осуществляют гармонизацию своих экономических политик. В результате исчезает дискриминация, вызванная государственным регулированием экономики.

Свободная циркуляция товаров обеспечивается отсутствием тарифных таможенных пошлин, количественных барьеров и нетарифных ограничений; капиталов – либеральной валютной политикой; людей – открытием границ, признанием документов об образовании. В результате произойдет усиление конкуренции, свободное развитие рыночных сил.

Полная региональная интеграция. Несколько автономных национальных экономик постепенно превращаются в одно крупное хозяйство, в котором интересы целого имеют приоритет перед интересами отдельных государств. Создание наднациональных институтов регулирования, принимающих обязательные решения, делает возможным проведение единой экономической политики [1].

Характерная черта современности — развитие региональной экономической и валютной интеграции, прежде всего в Западной Европе. Существенные сдвиги в развитии мировой торговли во второй половине XX века способствовали возникновению новых явлений в ее международной организации. К числу этих явлений относится так называемый регионализм. Число таких группировок к концу 90-х годов по разным оценкам составляло от 80 до 100. По оценке Всемирного банка в рамках таких зон осуществляется около половины мировой торговли.

Таблица 1

Наиболее активные региональные блоки

| Региональные блоки <sup>1</sup>       | Площадь (км2) | Население (чел) | ВВП (\$US млн) | ВВП на душу населения | Кол-во стран-участниц <sup>1</sup> |
|---------------------------------------|---------------|-----------------|----------------|-----------------------|------------------------------------|
| Европейский союз                      | 3977487       | 460124266       | 11723816       | 25,48                 | 25                                 |
| КАРИКОМ                               | 462344        | 14565083        | 64219          | 4,409                 | 14+1 <sup>3</sup>                  |
| ECOWAS                                | 5112903       | 251646263       | 342519         | 1,361                 | 15                                 |
| СЕМАС                                 | 3020142       | 34970529        | 85136          | 2,435                 | 6                                  |
| EAC                                   | 1763777       | 97865428        | 104239         | 1,065                 | 3                                  |
| CSN                                   | 17339153      | 370158470       | 2868430        | 7,749                 | 10                                 |
| GCC                                   | 2285844       | 35869438        | 536223         | 14,949                | 6                                  |
| SACU                                  | 2693418       | 51055878        | 541433         | 10,605                | 5                                  |
| COMESA                                | 3779427       | 118950321       | 141962         | 1,193                 | 5                                  |
| НАФТА                                 | 21588638      | 430495039       | 12889900       | 29,942                | 3                                  |
| АСЕАН                                 | 4400000       | 553900000       | 2172000        | 4,044                 | 10                                 |
| SAARC                                 | 5136740       | 1467255669      | 4074031        | 2,777                 | 8                                  |
| Agadir                                | 1703910       | 126066286       | 513674         | 4,075                 | 4                                  |
| ЕврАзЭС                               | 20789100      | 208067618       | 1689137        | 8,118                 | 6                                  |
| SACM                                  | 422614        | 37816598        | 159536         | 4,219                 | 5                                  |
| PARTA                                 | 528151        | 7810905         | 23074          | 2,954                 | 12+2 <sup>3</sup>                  |
| Справочно блоки и страны <sup>2</sup> | Площадь (км2) | Население       | ВВП (\$US млн) | ВВП на душу населения | Кол-во стран (субъектов)           |
| ООН                                   | 133178011     | 6411682270      | 55167630       | 8,604                 | 192                                |
| Канада                                | 9984670       | 32507874        | 1077000        | 34,273                | 13                                 |
| Китай <sup>4</sup>                    | 9596960       | 1306847624      | 8182000        | 6,3                   | 33                                 |
| Индия                                 | 3287590       | 1102600000      | 3433000        | 3,1                   | 35                                 |
| Россия                                | 17075200      | 143782338       | 1282000        | 8,9                   | 89                                 |
| США                                   | 9631418       | 296900571       | 11190000       | 39,1                  | 50                                 |

1 - Включая данные только по активным участникам

2 - Первые два государства в мире по площади, населению и объему ВВП

3 - Включая автономные области и субъекты в государствах

4 - Данные по Китайской Народной Республике не включают Гонконг, Макао и Тайвань.

Источник: CIA World Factbook 2005, IMF WEO Database

активные региональные блоки представлены в табл.1[4].

Группировка стран в экономические блоки не означает безусловного прогресса в реализации идей свободной торговли или капитуляции перед протекционистскими принципами. Дилемма “свободная торговля” или протекционизм не перестает существовать. Она переносится на иной уровень внешнеторговых отношений, на котором определяется решение о выборе экономической политики группы государств в отношении третьих стран. Характерно, что даже в рамках отдельных торгово-экономических группировок возникают противоречия между некоторыми странами, перерастающие в так называемые “торговые войны” (например, тресковые, виноградные, масляные “войны” между странами-членами ЕС).

Региональные торговые группировки, по мнению Всемирной торговой организации, ослабляют согласованные в ее рамках механизмы регулирования международной торговли и препятствуют глобальной экономической интеграции. В связи с этим ВТО выступает за принятие единого свода правил, регламентирующих условия создания торговых блоков. Так, торговая политика участников торговых блоков должна быть совместима с нормами ВТО, а соглашения - открытыми для присоединения к ним других стран.

Процесс сближения, взаимопереплетения национальных экономик, направленный на образование единого хозяйственного комплекса в рамках группировок, нашел наиболее яркое выражение в ЕС. Созданию «Общего рынка» предшествовало образование странами ЕС интеграционной группировки Европейского объединения угля и стали (ЕОУС) в 1951 г.; Европейское сообщество по атомной энергии (Евратом) создано одновременно с ЕЭС. Центристские тенденции привели к созданию в 1967 г. группировки под названием Европейские сообщества, включающей ЕС, ЕОУС, Евратом. Они имеют основные общие органы и проводят единую политику.

90-е годы ознаменовались новым расширением ЕС, прежде всего за счет стран Европейской ассоциации свободной торговли (ЕАСТ). С 1993 г. создано Европейское экономическое пространство, к которому присоединились страны ЕАСТ (Европейской ассоциации свободной торговли), кроме Швейцарии, — торгово-экономической группировки, созданной в 1960 г. по инициативе Великобритании. На основе Европейских соглашений ассоциированными членами ЕС ныне являются также страны Восточной и Центральной Европы — Польша, Венгрия, Чехия, Словакия, Болгария и Румыния. С ноября 1993 г. вступило в силу Маастрихтское соглашение об образовании Европейского политического, экономического и валютного союза (сокращенное название — Европейский союз (ЕС)).

Цели ЕС следующие: 1) создать экономический и политический союз на базе межгосударственного регулирования хозяйственной жизни; превратить ЕС в супергосударство, 2) укрепить позиции западноевропейского центра для противоборства с монополиями США и Японии на мировом рынке, 3) коллективными усилиями удержать в сфере своего влияния развивающиеся страны — бывшие колонии западноевропейских держав.

Западноевропейская интеграция отличается тремя особенностями:

Во-первых, ЕС прошли путь от общего рынка угля и стали шести стран до интегрированного хозяйственного комплекса и политического союза 15 государств. В перспективе к ЕС присоединятся и страны Восточной и Центральной Европы (по классификации ЕС к ним относятся также Литва, Латвия, Эстония), возможно, Мальта, Кипр, Турция. Заключили соглашения о партнерстве и сотрудничестве с ЕС Россия (24 июня 1994 г.) и ряд других стран СНГ.

Во-вторых, институциональная структура ЕС приближена к структуре государства и включает следующие органы:

- Европейский совет (с 1974 г. совещания глав госу-

дарств и правительств стран-членов стали верховным органом ЕС);

- Совет министров — законодательный орган (принцип консенсуса с июля 1987 г. заменен принципом квалифицированного большинства с вступлением в силу Единого европейского акта; в 50 комитетах работают послы стран-членов);

- Комиссия ЕС (КЕС) — исполнительный орган;

- Европейский парламент — консультативный орган, контролирует деятельность КЕС и Совета министров, утверждает бюджет ЕС, его полномочия расширены в соответствии с Маастрихтским договором;

- Суд ЕС — орган надзора за соблюдением правовых норм;

- Экономический и социальный комитет — консультативный орган в составе представителей предпринимателей, профсоюзов и т.д.

В-третьих, материальной основой интеграционного процесса служат многочисленные совместные фонды, часть которых сформирована за счет общего бюджета ЕС.

Крупнейший из союзов, наиболее динамично развивающийся и влиятельный - МЕРКОСУР, созданный в 1991 году на основе Асунсьонского договора. По размерам и экономическому потенциалу МЕРКОСУР представляет собой второй (после ЕС) таможенный союз и третий (после ЕС и Североамериканской зоны свободной торговли) зону свободной торговли. Организационная структура МЕРКОСУР отличается гибкостью, простотой и практичностью, которая предусматривает обязательное представительство правительства каждой из четырех стран-участниц, но не предполагает создания какого-либо наднационального органа. Все решения принимаются на основе консенсуса.

В декабре 2004 года в перуанском городе Куско (Cuzco) представители 12 стран Южной Америки подписали декларацию о создании политического и социально-экономического блока Южноамериканское сообщество наций (South American Community of Nations). Согласно договоренностям, территорию стран сообщества объединит общий рынок с едиными правилами, в соответствии с которыми будет вестись торговля с остальным миром. Кроме того, у граждан нового союза в будущем появятся единые паспорт, валюта, парламент и суд. ЮСН станет одним из крупнейших в мире интеграционных объединений с населением около 360 миллионов человек и совокупным ВВП более 973 миллиардов долларов. Территория, которую охватывает союз, составляет 45 процентов от всего американского континента. Лидеры стран блока заявляют, что при его создании они руководствовались опытом Евросоюза. Более того, они надеются, что Южноамериканское сообщество наций со временем составит конкуренцию США и Евросоюзу [5].

Неотъемлемым элементом экономической интеграции является валютная интеграция — процесс координации валютной политики, формирования наднационального механизма валютного регулирования, создания межгосударственных валютно-кредитных и финансовых организаций [1].

Механизм валютной интеграции включает совокупность валютно-кредитных методов регулирования, посредством которых осуществляются сближение и взаимное приспособление национальных хозяйств и валютных систем. Основными элементами валютной интеграции являются: а) режим совместно плавающих валютных курсов; б) валютная интервенция, в том числе коллективная, для поддержания рыночных курсов валют в пределах согласованного отклонения от центрального курса; в) создание коллективной валюты как международного платежно-резервного средства; г) совместные фонды взаимного кредитования стран-членов для поддержания курсов валют; д) международные региональные валютно-кредитные и финансовые организации для валютного и кредитного регулирования [4].

Однако процесс валютной интеграции начинается на

стадии создания экономического и валютного союза, в пределах которого обеспечивается свободное перемещение товаров, услуг, капиталов, валют на основе равных условий конкуренции и унификации законодательства в этой сфере. Процесс интеграции включает несколько этапов, направленных на создание единого рынка и на этой базе экономического и валютного союза. В соответствии с Маастрихтским договором экономический и валютный союз реализуется в три этапа:

Первый этап (1 июля 1990 г. — 31 декабря 1993 г.) — этап становления экономического и валютного союза ЕС (ЭВС). В его рамках были осуществлены все подготовительные мероприятия, необходимые для вступления в силу соответствующих положений Маастрихтского договора о Европейском Союзе.

В частности, устранены все ограничения на свободное движение капиталов внутри Европейского Союза, а также между Европейским Союзом и третьими странами. Уделено особое внимание обеспечению сближения показателей экономического развития внутри ЕС, и его страны-члены принимали там, где это было уместно, программы такого сближения, рассчитанные на несколько лет, в которых определялись конкретные цели и показатели антиинфляционной и бюджетной политики. При подготовке введения евро как единой денежной единицы такие программы представлялись на рассмотрение Совету по экономическим и финансовым вопросам ЕС (ЭКОФИН) и были ориентированы на обеспечение достижения устойчиво низких показателей инфляции, оздоровления государственных финансов и стабильности курсов валют в отношениях между странами-членами, как это и предусматривалось Маастрихтским договором.

Второй этап (1 января 1994 г. — 31 декабря 1998 г.) был посвящен дальнейшей, более конкретной подготовке стран-членов к введению евро. Главным организационным событием этого этапа стало учреждение Европейского валютного института (ЕВИ), выступающего как преемник Европейского Центрального банка (ЕЦБ), основной задачей которого являлось определение правовых, организационных и материально-технических предпосылок, необходимых ЕЦБ для выполнения своих функций, начиная с третьего этапа введения евро. ЕВИ отвечал также за усиление координации национальных денежных политик стран-членов в преддверии становления ЭВС и в этом качестве мог выносить рекомендации их центральным банкам.

Третий этап перехода к единой валюте (1999—2002 гг.). С 1 января 1999 г. фиксируются валютные курсы евро к национальным валютам стран — участниц зоны евро, а евро становится их общей валютой. Она заменяет также ЭКЮ в соотношении 1:1. Начала свою деятельность Европейская система центральных банков (ЕСЦБ), которая использует евро для формирования единой денежной политики стран-участниц. ЕСЦБ также поощряет внедрение евро на мировые валютные рынки: ее собственные операции на этих рынках производятся и выражаются только в евро.

Через инструменты единой денежной политики поощряется переход к операциям в евро коммерческих банков и крупных предприятий. Более того, в евро стали номинироваться новые выпуски ценных бумаг стран-участниц. На третьем этапе евро стало общей денежной единицей стран-участниц, тогда как национальная валюта сохраняется на этот период только в качестве параллельной денежной единицы [6].

Современная валютная интеграция характеризуется следующими особенностями:

- Валютная интеграция как экономическое явление появилась в середине XIX века, когда было образовано сразу несколько валютных союзов. В то же время, наибольшее значение данное явление приобрело в современном мире, в эпоху роста глобализации и ужесточения конкуренции на мировых рынках. Многие страны мира в настоящее время стремятся к валютной интеграции, стремясь реализовать себя в качестве значимых игроков на мировых рын-

ках и укрепить курсы национальных валют.

- В мировой практике можно выделить несколько форм валютной интеграции, любая из которых имеет свои положительные и отрицательные стороны. В процессе валютной интеграции страны — участницы соглашения проходят несколько этапов развития валютного союза, который во многих работах предстает высшей формой валютной интеграции, однако, по мнению ряда авторов, не является «панaceей от всех бед».

- Европейские страны прошли долгий и тернистый путь к образованию европейского валютного союза. Не раз переговоры по созданию ЕВС заходили в тупик, постоянно шли споры по необходимости тех или иных действий, договоренностей. До сих пор не все страны — первоначальные участницы Европейского союза перешли на единую валюту [6].

Введенный в 2002 году в качестве единой валюты для подписавших соглашение членов ЕС и универсальной платежной единицы для ряда других стран евро к 2006 году по показателю суммарной стоимости опередил доллар США. Во многих странах сегодня евро сохраняет более высокий курс по отношению к национальной валюте, чем американский доллар. Но в настоящее время курс евро по отношению к доллару стал меняться в сторону снижения за период 2010 — 2012 год соотношение между этими валютами колеблется в пределах 1,32 долларов США за 1 евро.

Понижение курса евро происходит под влиянием экономических кризисов в странах еврозоны. Стабильность евро как валюты оказывается под угрозой в пору сильных экономических потрясений в странах, отказавшихся от национальной валюты в пользу евро. Так, серьезные опасения девальвации евро возникли после кризиса в Греции, когда дефицит ВВП превысил 12%. В результате встала дилемма выхода Греции из еврозоны с последующей открытой девальвацией возрожденной национальной валюты или постепенной девальвации самого евро. С падением также связывают экономические проблемы Португалии и Испании. В целом, снижение кредитного рейтинга Греции повлияло на трехпроцентное снижение евро по отношению к доллару, снижение кредитного рейтинга Испании на 0,5 % понизило курс евро.

В период информационной спекуляции на политическом кризисе в Португалии большими закупками евро поддержали азиатские центробанки. Создание (ESM) Европейского стабилизационного механизма и (EFSF) Европейского фонда финансовой стабильности свидетельствует о том, что большинство стран-членов Европейского совета не рассматривают девальвацию евро как естественный способ решения экономических проблем и стремятся к укреплению единой валюты в рамках экономического союза.

На курсе европейской валюты отрицательно сказывается реструктуризация финансовых систем в европейских странах, вызванная необходимостью поддержки экономически слабых стран. От дешевого евро выигрывают производители автомобилей (в частности, Daimler и BMW) и индустрия самолетостроения, поскольку расходы на производство у них, в основном, исчисляются в евро, а выручка — в долларовом эквиваленте. Напротив, невыгодным понижением курса является для нефтегазовой и некоторых других ресурсных отраслей.

Для российских экспортеров нефти Европа является одним из основных рынков сбыта, и понижение курса евро к доллару означает снижение прибыли на европейском рынке.

Между тем, Центробанки стран-членов еврозоны начали подготовку механизмов по «реанимированию» национальных валют на случай выхода из зоны евро или распада валютного союза.

В частности, вопросы с возвратом национальной валюты прорабатывают власти Ирландии и Греции. Центробанк Швейцарии, недавно привязавший курс швейцарского франка к евро, подумывает над выбором нового курсового ориентира. В такой же ситуации оказалась и Латвия.

Центробанк Боснии и Герцеговины в случае развала еврозоны будет ориентироваться на немецкую марку. А власти Черногории, которая формально не вступила в еврозону, но перевела все операции внутри страны на евро, начали разрабатывать сценарий введения собственной национальной валюты [7].

Проблема евро связана с тем, что впервые одна валюта используется для обслуживания абсолютно непохожих друг на друга экономик - и очень сильных, и очень слабых. Политическое и финансовое положение евро таково, что страны Евросоюза и еврозоны не могут просто отказаться от евро.

Аналитики пишут о том, что распад валютного союза — это не столь уж редкая в истории штука. UBS выпустил «Краткую историю распадов валютных союзов», где выделяют четыре основные тенденции:

Распаду валютного союза, как правило, предшествует сильнейшая утечка капитала — граждане переводят деньги в более надежные активы.

Государство, так или иначе, изымает средства граждан (из самых лучших побуждений, конечно) — в виде грабительского курса обмена старой валюты на новую, инфляционного налога при замораживании средств в банках в старой валюте на месяцы или каким-либо иным прямым или косвенным образом.

Государство контролирует потоки капитала и изымает деньги иностранцев. Простейший пример — советские рубли обменивались на новые российские рубли только гражданам РФ.

Распады валютных союзов часто сопровождаются волнениями или гражданской войной [8].

В целом, можно сделать вывод о том, что международная экономическая интеграция необходимо для развития мировой экономики. Выбор формы экономической интеграции — это сложная и многогранная проблема, ко-

торую нельзя решить однозначно. Формы экономической интеграции развиваются вместе с развитием человечества и постепенно внедряются друг в друга. Каждая из форм имеет свои достоинства и недостатки. В настоящее время процесс экономической интеграции зашел так далеко, что рассматривать одну форму в отдельности от других практически невозможно.

#### СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1. Мировая экономика: учебное пособие / Е.Г.Гужва, М.И.Лесная, А.В.Кондратьев, А.Н.Егоров; СПбГАСУ. — СПб., 2009. — 116 с.
2. Тезисы выступления Министра Э.С. Набиуллиной «Глобальные вызовы для интеграционной повестки России» на конференции «Приоритеты и перспективы региональной экономической интеграции с участием России на постсоветском пространстве, в Европейском и Азиатско-Тихоокеанском регионе» [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <http://valyutnyj-rynok.finpotrebsouz.ru/>
3. Экономическая интеграция. [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <http://ru.wikipedia.org/wiki>
4. [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <http://www.ereport.ru/>
5. Семенов К.А. Международные экономические отношения: учебник для вузов. — М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2003. — 432с.
6. Политическая экономия и история экономических учений: Учебник. — Под общ. ред. Поршнева А. Г., Денисова Б. А.: ГУУ, 2004.
7. Ксения Жарчинская Девальвация евро: проблемы объединенной Европы. [Электронный ресурс]. — Режим доступа: [www.luxury.net](http://www.luxury.net)
8. Дзись-Войнаровский. Евро у черты: как распались валютные союзы [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <http://slon.ru/economics/>

#### ANALYSIS OF MODERN FORMS OF ECONOMIC INTEGRATION

© 2012

*I.V. Kobleva*, candidate of pedagogical sciences, assistant professor of the chair  
«Economics and entrepreneurship»  
*Magnitogorsk State University, Magnitogorsk (Russia)*

*Keywords:* integration, common market, customs union, currency.

*Annotation:* in the work is given the characteristic of the basic forms of international integration: free trade area (zone), customs Union, common market, economic Union, full economic integration. The structure of the integration of individual blocks. Studied problems in the functioning of monetary unions.

УДК 336.71

#### ОРГАНИЗАЦИЯ ПОЛИТИКИ УПРАВЛЕНИЯ ПРИВЛЕЧЕННЫМИ РЕСУРСАМИ КАК РЕЗЕРВ РОСТА ЛИКВИДНОСТИ КОММЕРЧЕСКОГО БАНКА

© 2012

*О.Г. Коваленко*, кандидат экономических наук, доцент кафедры «Финансы и кредит»  
*Тольяттинский государственный университет, Тольятти (Россия)*

*Ключевые слова:* ликвидность, привлеченные ресурсы, резерв роста ликвидности, коммерческий банк

*Аннотация:* В статье рассматривается организация политики управления привлеченными ресурсами коммерческого банка как резерва роста его ликвидности. С целью обеспечения и поддержания ликвидности коммерческого банка на необходимом уровне автором были предложены мероприятия связанные с организацией политики управления привлеченными ресурсами.

Привлеченные ресурсы играют немаловажную роль в управлении ликвидностью коммерческого банка. Само понятие ликвидности банка тесным образом связано с привлеченными ресурсами. Привлеченные ресурсы (ресурсы, полученные банком на возвратной основе, то есть на время) предполагают возникновение обязательств банка перед клиентами (кредиторами и вкладчиками) по своему времени возврату привлеченных средств и уплате по ним процентов в соответствии с условиями договора. А ликвидность, как уже отмечалось, определяется как способность в срок, в полном объеме и без потерь ответить по своим обязательствам перед клиентами. Более того, вследствие непродуманной политики в области управле-

ния привлеченными ресурсами у банка могут возникнуть серьезные проблемы с ликвидностью.

Привлеченные ресурсы участвуют при анализе ликвидности, ее прогнозировании и регулировании, расчете показателей ликвидности, определении потребности в ликвидных средствах. Среди факторов, влияющих на ликвидность банка, можно назвать факторы, связанные с привлеченными ресурсами (к примеру, качество депозитной базы, зависимость банка от рынка межбанковских кредитов). Одним из пяти показателей ликвидности, анализируемых в мировой банковской практике является показатель депозитной базы банка - доля обязательств до востребования в общем объеме привлеченных ресурсов. В основе